SUIVI DES VENTES (CRM)

Capter, traiter et analyser toutes les données relatives à vos clients actuels et potentiels

À partir de 2900 $

FONCTIONNALITÉS INCLUSES DANS CETTE SOLUTION

Utilisez des outils technologiques de pointe pour organiser, automatiser et synchroniser le travail de plusieurs services – ventes, marketing, soutien technique et assistance à la clientèle.

La solution

Principaux outils et fonctionnalités

- Infolettres
- Base de données des clients actuels et potentiels permettant de les catégoriser selon vos critères, par exemple en clients actifs, inactifs ou potentiels
- Production de rapports sur mesure

Caractéristiques *générales*

- Possibilité de mise à jour continue de vos informations
- Gestion des utilisateurs, des groupes et des autorisations
- Version mobile
- Avis de changements
- Recherche puissante

Services *inclus*

- Nom de domaine
- Hébergement tout compris
- Mises à jour logicielles
- Sauvegardes

- Support technique
- Optimisation des performances
- Formation et documentation
- Certificat SSL (votre site est donc protégé par le protocole sécurisé **https**)
- Surveillance des systèmes
- Statistiques web

Prix pour la solution **Suivi des ventes (CRM)**

Pour l'installation, un soutien continu et la maintenance

Design de base: 2900 $ + 87 $ par mois

Design avancé: 5900 $ + 177 $ par mois

CONTACTEZ-NOUS POUR UNE ÉVALUATION GRATUITE

Intéressé(e) dans la solution **Suivi des ventes (CRM)** mais VOUS AVEZ BESOIN DE PLUS?

Avec nos forfaits, vous pouvez **combiner cette solution avec d'autres** et obtenir plus de fonctionnalités!

VOIR LES FORFAITS

Vous pouvez combiner avec d'autres forfaits. Regardez SVP l'information à propos des options pour la conception/design.

Services *optionnels*

- Importation de données

Technologies

- Tiki Wiki CMS Groupware