



SUIVI DES VENTES (CRM)

À partir de 2900 \$

FONCTIONNALITÉS
INCLUSES DANS
CETTE SOLUTION

Capter, traiter et analyser toutes les données relatives à vos clients actuels et potentiels

Utilisez des outils technologiques de pointe pour organiser, automatiser et synchroniser le travail de plusieurs services - ventes, marketing, soutien technique et assistance à la clientèle.

La solution

Principaux outils et fonctionnalités

- Infolettres
- Base de données des clients actuels et potentiels permettant de les catégoriser selon vos critères, par exemple en clients actifs, inactifs ou potentiels
- Production de rapports sur mesure

Caractéristiques *générales*

- Possibilité de mise à jour continue de vos informations
- Gestion des utilisateurs, des groupes et des autorisations
- Version mobile
- Avis de changements
- Recherche puissante

Services *inclus*

- Nom de domaine
- Hébergement tout compris
- Mises à jour logicielles
- Sauvegardes
- Support technique
- Optimisation des performances
- Formation et documentation
- Certificat SSL (votre site est donc protégé par le protocole sécurisé **https**)
- Surveillance des systèmes
- Statistiques web

Prix pour la solution Suivi des ventes (CRM)

Pour l'installation, un soutien continu et la maintenance

Design de base: **2900 \$** + 87 \$
par mois

Intéressé(e)
) dans la
solution
Suivi des ventes (CRM)
mais
VOUS

Design avancé: **5900 \$** + 177 \$
par mois

**CONTACTEZ-NOUS POUR UNE
ÉVALUATION GRATUITE**

**AVEZ
BESOIN DE
PLUS?**

Avec nos forfaits, vous pouvez **combiner cette solution avec d'autres** et obtenir plus de fonctionnalités!

**VOIR LES
FORFAITS**

Vous pouvez combiner avec d'autres [forfaits](#). Regardez SVP l'information à propos des options pour la conception/design.

Services optionnels

- Importation de données

Technologies

- [Tiki Wiki CMS Groupware](#)